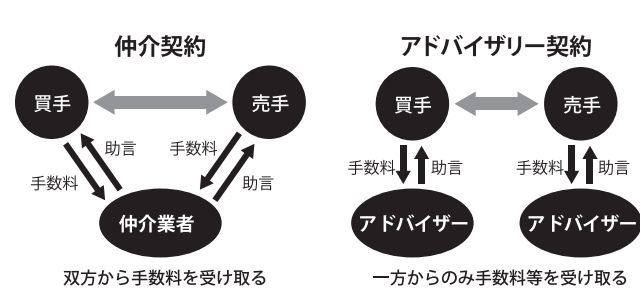
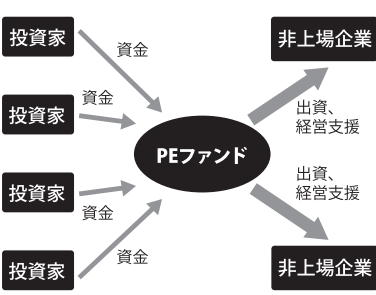


◇M&A会社の二つの契約形態



◇PEファンドの仕組み



PEファンドの仕組み  
PEファンドは、投資家から資金を受け、非上場企業に出資・経営支援を行う。投資家はPEファンドを通じて非上場企業に投資し、経営支援を受ける。PEファンドは、投資家から資金を受け、非上場企業に出資・経営支援を行う。投資家はPEファンドを通じて非上場企業に投資し、経営支援を受ける。

M&A会社には二つの契約形態がある  
コロナ以前から、中小企業の多くは事業承継問題を抱えている。後継者がいない会社は第三者へ会社や事業を譲渡するM&AやPEファンドの利用が有力な選択肢となる。コロナ禍で業績が悪化して企業価値が下がると、有利な条件で譲渡することができないの、事業承継のプランニングは、できるだけ早い開始したい。優れた中小企業があったら買いたいという会社は多く、中小企業のM&Aは年々増加している。

## M&Aアドバイザー・仲介

アドバイザー独立系事業承継



### 事業承継の世界が変わります -最高の条件で事業承継を実現-

①着手金・月額報酬無料 ②東証一部上場企業GCAグループ ③経験豊富なプロフェッショナルがオーナー専属で担当 独立系M&Aアドバイザー 3年連続最優秀賞受賞※  
※2018年～2020年 Mergermarket Japan M&A Awardsより(GCA受賞)

GCAサクセッション株式会社

TEL.03-6212-7110 <https://www.gcasuccession.co.jp>

【代表】取締役社長 二戸 弘幸  
【累計実績数】約400件(直近3年間のGCA実績) 【支社】大阪、名古屋、福岡、京都  
【主な実績業種】全業種実績多数  
【本社】〒100-6230 東京都千代田区丸の内1-11-1 パシフィックセンチュリープレイス丸の内30階

アドバイザー独立系事業承継



### 中規模M&A案件を中心に 最高の技能とサービスを提供する 独立系アドバイザー

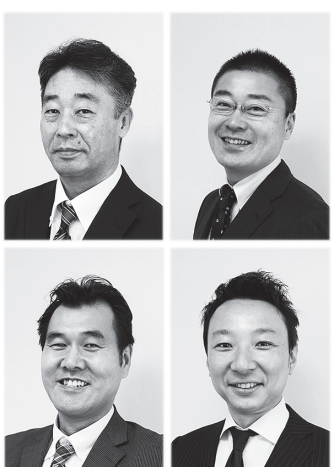
ブルームバーグ発表のM&A財務アドバイザー日本関連案件数ランキング2016～18年9位、2019年8位、2020年上半年5位にランクイン

マクス・コーポレートアドバイザー株式会社

TEL.03-5524-5580 <https://maxus.co.jp>

【代表】代表取締役社長、公認会計士、米国公認会計士、日本証券アナリスト協会検定会員 森山 保  
【設立】2013年 【累計実績数】創業以来、150件以上(完了案件のみ)  
【主な実績業種】国内案件全般  
【本社】〒104-0031 東京都中央区京橋2-5-18 京橋創生館11階

金融機関関係アドバイザー資本政策



### 中小企業の力を信じ、 価値ある事業を次世代へ！

あおぞら銀行グループのM&A助言会社として、みなさまの経営戦略の実現に向けてきめ細かくサポートいたします。★M&Aアドバイザー(業務経験者)採用も積極拡大中!

ABNアドバイザーズ株式会社

TEL.0120-077-220(代表) <https://www.abn-advisors.co.jp/>

【代表】代表取締役社長 川島 慎也  
【設立】2017年 【累計実績数】非公表  
【主な実績業種】各種工事業、飲食・小売業、各種サービス業、各種製造業等  
【本社】〒102-0084 東京都千代田区二番町4-3 二番町カスケビル3階

独立系アドバイザー



### 各スペシャリストがM&A・事業承継を 誠実かつ強力にサポート

仲介はお受けしません。経営者・貴社だけのアドバイザーとして着手金無料・月額報酬無料で価値実現をサポートします。

アクアコーポレートアドバイザー株式会社

TEL.03-5839-2742 <https://aqua-advisory.com/>

【代表】代表取締役、公認会計士 桑原 学  
【設立】2015年 【累計実績数】約30件  
【主な実績業種】IT、人材、小売、飲食、広告、アパレル等  
【本社】〒102-0093 東京都千代田区平河町1-5-15

アドバイザークロスボーダー独立系



### 価値評価を専門とするアドバイザーとして 貴社の成長を支援します

M&Aにおける価値評価、M&A後に要求される無形資産価値評価(PPA)など専門性の高い評価サービスに特化しています。

バリューアドバイザー合同会社

TEL.03-6914-0702 <https://www.value-advisory.co.jp/>

【代表】代表社員、公認会計士、税理士 小島 公彦  
【設立】2016年 【累計実績数】174件(設立～2020年6月末までの業務完了ベース)  
【主な実績業種】業種問わず小売・製造から金融系まで実績あります  
【本社】〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-10-15 エキスパートオフィス渋谷7階

新型コロナウイルス感染症は収束する様子が見えない。中小企業が事業承継を先送りしているところ、コロナ禍の影響で少しずつ経営体力が失われ、手遅れになることも考えられる。後継者不在の会社はM&AやPE(プライベート・エクイティ)ファンドによる第三者への承継も選択肢に入れて、早めの対策を考えたい。

事業承継PEファンド・M&A10選

Vol.05

日経電子版連動広告企画

企画制作・お問合せ 日経エージェンシー TEL.03-5259-5437

## プライベート・エクイティファンド

IPOハンズオンカーブアウト



### レガシーを尊重し、「しがらみ」を断ち切り、 新たな未来を共に築く

日本企業には多くの「もったいない」潜在力が秘められています。ボラリスは経営陣と二人三脚でその顕在化に取り組みます。

ボラリス・キャピタル・グループ株式会社

TEL.03-5223-6780 <https://www.polaris-cg.com>

【代表】代表取締役社長 木村 雄治  
【設立】2004年 【支社】大阪(支社)、シンガポール(現地法人)  
【ファンド番号】第5号 【ファンド規模】約3,000億円(累計)  
【本社】〒100-6738 東京都千代田区丸の内1-9-1 グラントウキョウノースタワー 38階

独立系カーブアウト事業承継



### 困難な時代だからこそ、前向きな事業承継。 未来志向の柔軟なスキームで 最適解を提供します

事業承継、事業再編、事業再生、カーブアウト、成長支援など多様なニーズに的確にお応えできる知見と豊富な実績。

ニューホライズンキャピタル株式会社

TEL.03-3519-1260 <https://newhorizon.jp/>

【代表】代表取締役会長 安東 泰志  
【設立】2006年 【支社】シンガポール(海外拠点) 【ファンド番号】第3号  
【ファンド規模】368億円(AUM / Assets under management 運用管理資産残高)  
【本社】〒105-0003 東京都港区西新橋2-8-6 住友不動産日比谷ビル9階

事業承継ハンズオンカーブアウト



### Back to Basic 事業の源泉を磨き上げ、 未来に向けた変化を支援します

中堅中小企業に特化した老舗投資ファンドとして、オーナーの信頼を得て、数多くの事業承継案件に取り組んでおります。

ベーシック・キャピタル・マネジメント株式会社

TEL.03-5200-8831 <https://www.basic-cm.co.jp/top/>

【代表】代表取締役 金田 欧奈  
【設立】2002年  
【ファンド番号】第4号 【ファンド規模】300億円(3～4号 合計)  
【本社】〒104-0028 東京都中央区八重洲2-4-1 住友不動産八重洲ビル5階

商社系ハンズオン海外展開



### 三井物産グループの事業知見とネットワーク活用、 現場へのプロフェッショナル人材派遣により 企業価値向上を支援します

企業の未来や社会課題を、社員の皆さんが自分事として考えてもらえるよう、ご一緒します。

三井物産企業投資株式会社

TEL.03-3285-3260 <http://www.mcpi.co.jp/>

【代表】代表取締役社長 後藤 伸之  
【設立】2003年  
【ファンド規模】三井物産の自己資金による投資  
【本社】〒100-0004 東京都千代田区大手町1-9-2 大手町フィナンシャルシティ グランキューブ19F

金融機関関係事業承継廃業支援



### 赤字や業績不振の会社の事業継続や 前向きな廃業を支援

新生銀行と青山財産ネットワークスの合併会社。コロナ禍で未来が描きづらい企業にも新たな選択肢をご提案します。

新生青山パートナーズ株式会社

TEL.03-6880-6898 [info.shoukei@sapartners.co.jp](mailto:info.shoukei@sapartners.co.jp)

【代表】代表取締役 山崎 剛/代表取締役 島根 伸治  
【設立】2016年  
【ファンド規模】50億円  
【本社】〒103-0022 東京都中央区日本橋室町2-4-3 日本橋室町野村ビル